



GRUPO SANJOSE

IIII JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS 2016 IIII

1. Entorno Económico
2. Grupo Global
3. Año 2015 en GSJ
4. Líneas de Actividad
5. Información Económico Financiera
6. Responsabilidad Social Corporativa



TÚNELES DE PAJARES, AVE MADRID - ASTURIAS

1. Entorno Económico

2. Grupo Global

3. Año 2015 en GSJ

4. Líneas de Actividad

5. Información Económico Financiera

6. Responsabilidad Social Corporativa



HOSPITAL DE AL AIN, ABU DHABI (EMIRATOS ÁRABES UNIDOS)

Datos Macroeconómicos

Durante el ejercicio 2015, la economía mundial creció a un ritmo moderado (3,1%).

El ejercicio 2015 se ha caracterizado por:

- ✓ **Abaratamiento de los precios del petróleo y materias primas.**
- ✓ **Tasas de inflación y de tipo de interés muy reducidas en la eurozona.**
- ✓ **Apreciación del dólar frente al euro (adicional a la habida durante 2014).**
- ✓ **Puesta en marcha de políticas monetarias expansivas por parte del BCE.**
- ✓ **En España, incertidumbre política para la formación de gobierno tras las elecciones del 20-D.**

Datos Macroeconómicos

Los factores que marcarán los datos de crecimiento económico para el bienio 2016-2017 se fundamentan en:

- a) Desaceleración economía China y giro en su modelo productivo hacia el consumo-servicios.**
- b) Los precios de la energía y de otras materias primas se mantendrán moderados.**
- c) Endurecimiento de la política monetaria de EE.UU. frente a políticas más expansivas en UE.**
- d) Desaceleración generalizada de las economías emergentes.**
- e) Inestabilidad en los mercados financieros internacionales y principalmente en la economía euro, derivada del efecto Brexit.**

Para el periodo 2016-2017, se espera que el crecimiento mundial mejore levemente con respecto a 2015 (3,2% y 3,5% respectivamente).

Se prevé que las economías avanzadas continúen recuperándose de forma moderada y desigual, mientras la recuperación económica en la zona euro se mantiene frágil.

Datos Macroeconómicos

El crecimiento del PIB (%) de 2015, junto con la estimación del FMI, para el ejercicio 2016 y 2017 en los países donde actualmente Grupo SANJOSE mantiene una actividad continuada, es el siguiente:

Países	2015	2016 ^E	2017 ^E
España	3,2	2,6	2,2
Portugal	1,3	1,4	1,3
Malta	5,7	3,6	3,0
Emiratos Árabes Unidos	4,6	2,4	2,6
India	7,3	7,5	7,5
Nepal	3,4	1,0	4,4
Timor	7,1	5,0	5,5
México	2,5	2,4	2,6
Perú	4,7	3,7	4,1
Chile	1,3	1,5	2,1
Uruguay	1,4	1,4	2,6
Paraguay	3,0	2,9	3,2
República del Congo	6,0	4,9	5,1
Cabo Verde	3,2	2,8	3,6

Fuente FMI

Datos Macroeconómicos - España

Cuadro macro para la economía española			
tasa anual (%)	2015	2016	2017
PIB real	3,2	2,6	2,2
Consumo Final	3	3,2	2,4
Hogares	3,1	3,4	2,5
AA.PP.	2,7	2,5	2
FBCF	6,4	5	3,9
Bienes de equipo	10,1	7,7	6,1
Construcción	5,3	3,6	3,7
Vivienda	2,4	3,9	3,9
Otra construcción	6,9	4,8	5
Demanda nacional (1)	3,7	3,4	2,5
Exportaciones	5,4	3,7	4,1
Importaciones	7,5	5,5	5,7
Demanda externa (1)	-0,5	-0,3	1,2
Inflación	-0,5	-0,3	1,2
Empleo (EPA)*	3	2,7	2
Tasa de paro (EPA), %	22,1	20	18,8
Saldo Público (% PIB)	-5	-4,2	-3,2
Balance por cc (% PIB)	1,5	1,9	1,6
(1) Aportación al crecimiento del PIB			

Fuente AFI, FMI

El PIB crecerá un 2,6% en 2016 y un 2,2% en 2017.

La tasa de paro (EPA) se sitúa en 20,0% en 2016 y 18,8% en 2017.

Empleo al alza e inflación moderada apoyan la renta de los hogares y el consumo, reduciendo la tasa de ahorro de los particulares.

Crecimiento de la inversión pública en 2015 (2,5% del PIB), primer incremento desde 2009.

1. Entorno Económico

2. Grupo Global

3. Año 2015 en GSJ

4. Líneas de Actividad

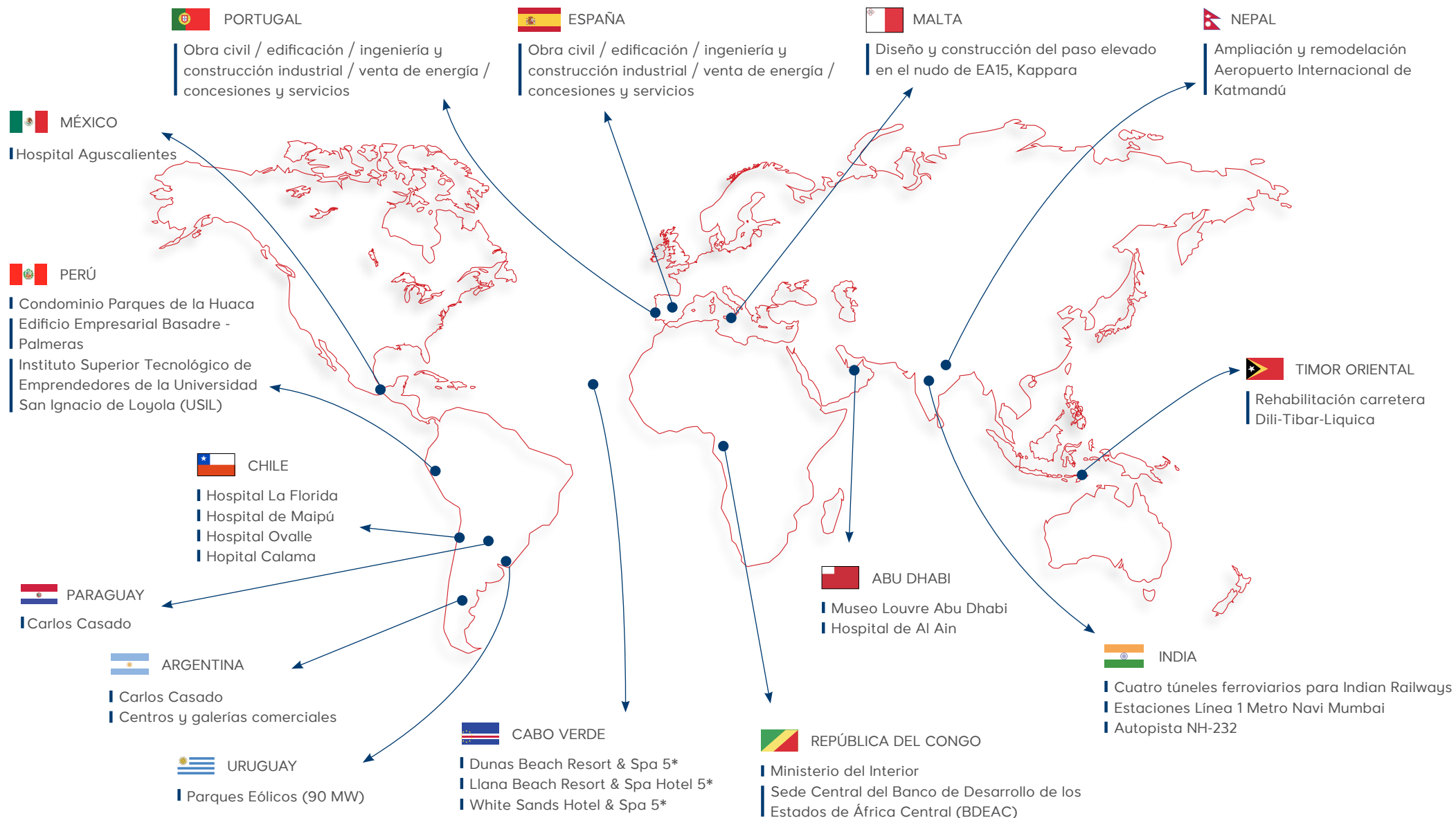
5. Información Económico Financiera

6. Responsabilidad Social Corporativa



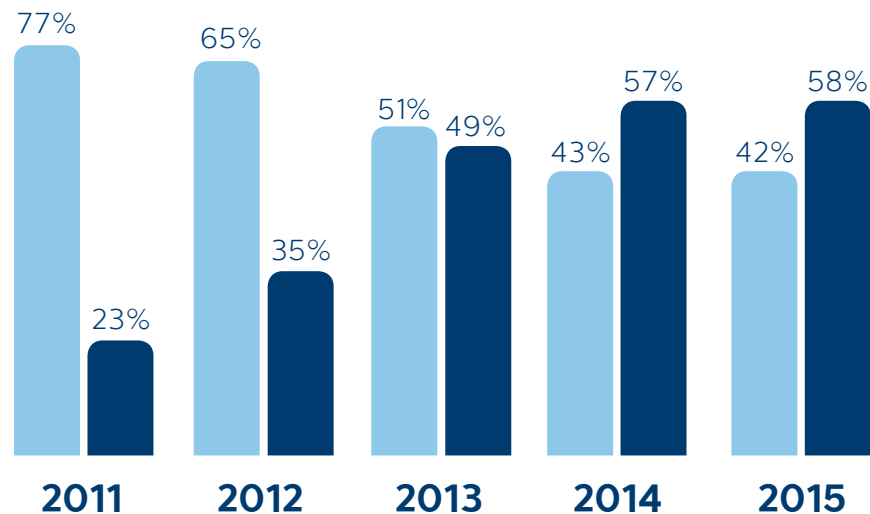
HOTELES 5 ESTRELLAS DUNAS BEACH RESORT & SPA, LLANA BEACH RESORT & SPA Y TORTUGA BEACH RESORT & SPA, ISLA DE LA SAL (CABO VERDE)

Países con operaciones en ejecución



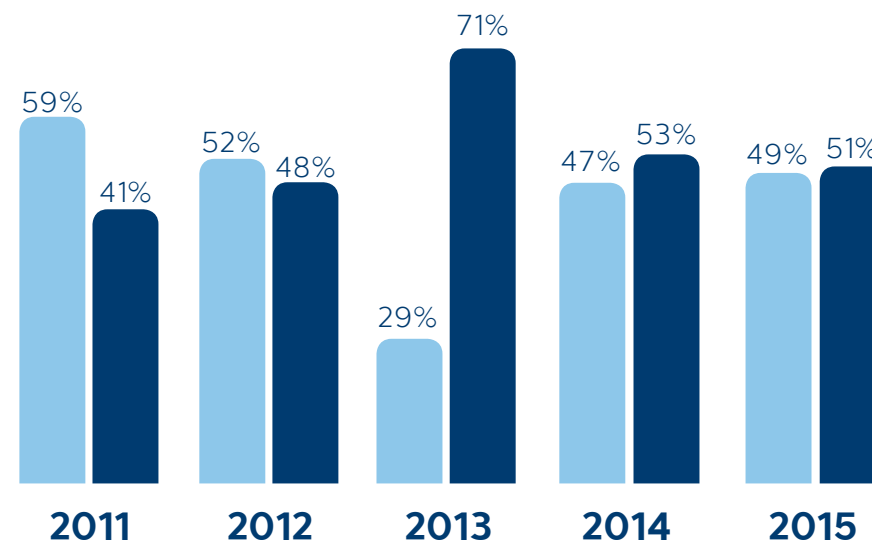
Evolución del negocio

Ingresos ■ Nacional ■ Internacional



Aumento internacional: + 35 p.p.

Cartera ■ Nacional ■ Internacional















Aumento internacional: + 10 p.p.

La estrategia de internacionalización realizada en los últimos años tiene como resultado contar a 31/12/2015 con una cartera internacional de 943 MM€, 51% de la cartera total (1.835 MM€).

Mix de cartera e ingresos diversificado y flexible.

Evolución del negocio por países

		2015	2014	
Datos en miles de euros		INCN	INCN	Variación
	Abu Dhabi	107.107	68.258	55,6%
	Portugal	58.954	57.992	1,7%
	Perú	44.395	57.061	-22,2%
	Chile	26.774	21.313	25,6%
	Cabo Verde	25.836	31.511	-18,0%
	India	19.436	355	5374,9%
	Timor	9.400	3.762	149,9%
	Nepal	9.099	5.162	76,3%
	Congo	7.290	13.442	-45,8%
	Argentina	4.850	3.672	32,1%
	Brasil	2	0	n.a
Total Internacional		313.143	263.095	19,0%
	España	222.956	201.987	10,4%
TOTAL GRUPO		536.099	465.082	15,3%

En 2015 más del 47% de los ingresos, proceden de fuera de la zona euro.

1. Entorno Económico

2. Grupo Global

3. Año 2015 en GSJ

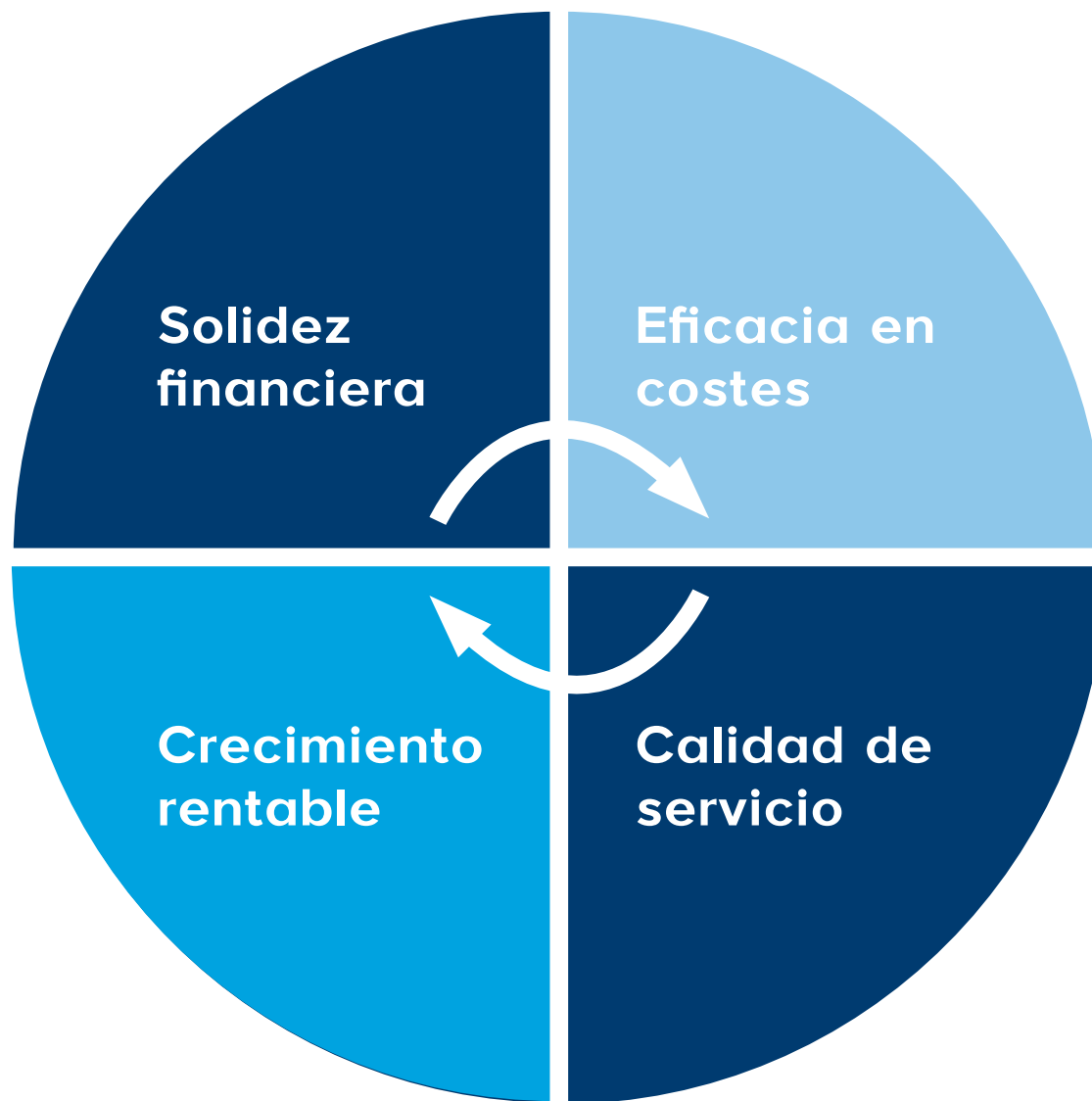
4. Líneas de Actividad

5. Información Económico Financiera

6. Responsabilidad Social Corporativa



CONDOMINIO PARQUES DE LA HUACA, LIMA (PERÚ) INGENIERÍA Y PROYECTO GSJ SOLUTIONS / EJECUCIÓN SANJOSE CONSTRUCTORA



Principales cifras:

Ventas **536,1MM€**
(15,3%)

RESULTADO BRUTO DE EXPLOTACIÓN
EBITDA **43,8MM€**
(29,6%)

BENEFICIO ANTES DE IMPUESTOS
BAI **10,7MM€**
(49,5%)

DEUDA FINANCIERA NETA
DFN **162,1MM€**
(-89%)

Flujo Caja Operaciones
43,3MM€

Flujo Caja Total
28,6MM€

Cartera
1.835MM€

Cartera Internacional
943MM€

1. Entorno Económico

2. Grupo Global

3. Año 2015 en GSJ

4. Líneas de Actividad

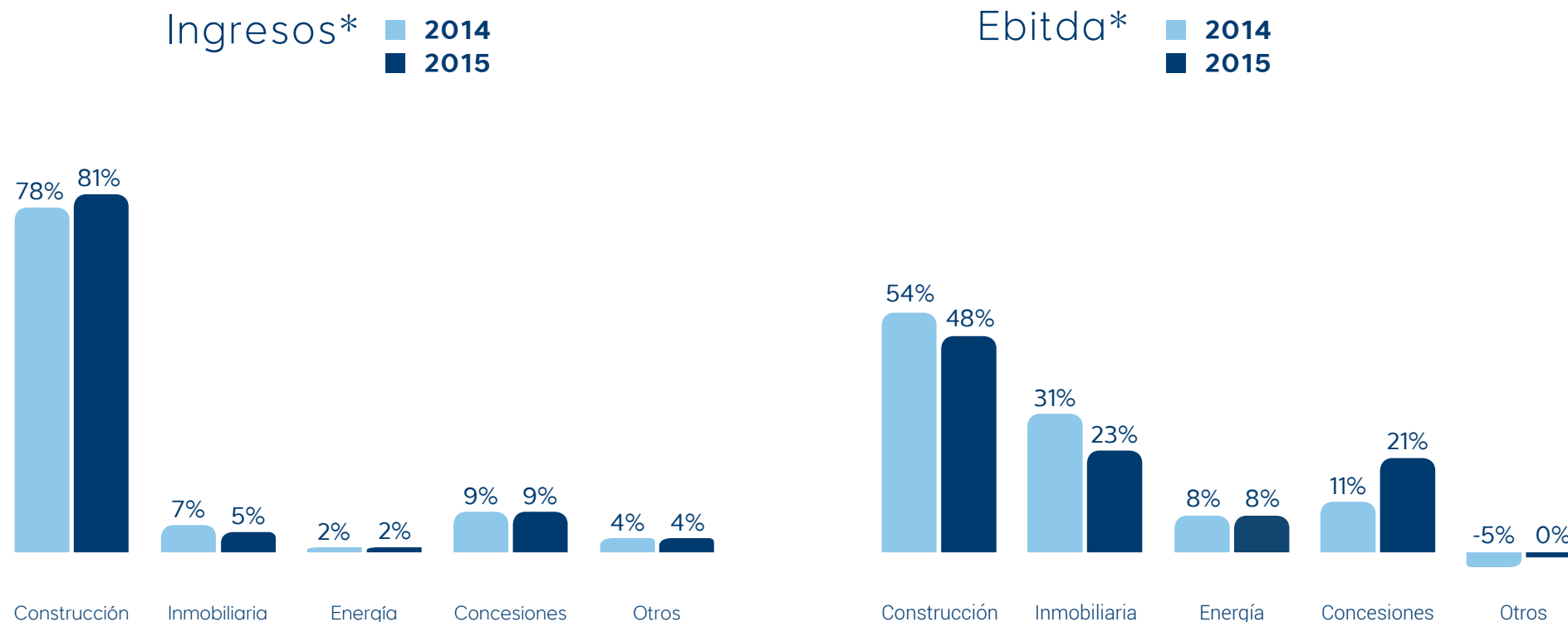
5. Información Económico Financiera

6. Responsabilidad Social Corporativa



TRAMO MIAMÁN - PONTE AMBÍA (OURENSE) AVE MADRID - GALICIA

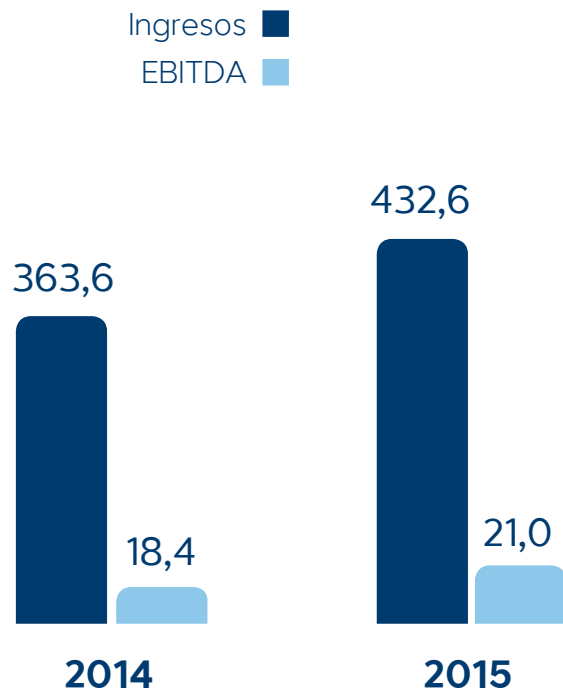
Aportación por líneas de actividad



- La aportación de ingresos por línea de actividad se mantiene estable con respecto al ejercicio pasado.
- Construcción: se mantiene como línea de actividad principal del Grupo, y aporta el 81% de la cifra de negocio.
- Concesiones: aumenta su EBITDA por la entrada en explotación de los hospitales de Chile.

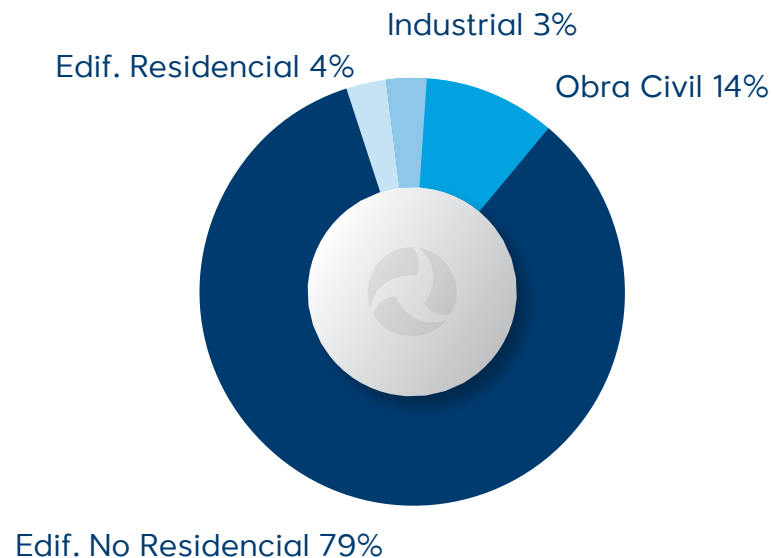
*Ajustado por la venta entre segmentos

Construcción



* Importes en MM€

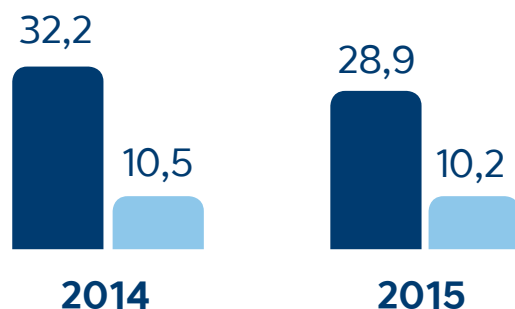
INGRESOS POR TIPO DE OBRA



- Se ha producido un aumento de ingresos tanto en el mercado internacional como en el nacional (18,1% y 12,5% respectivamente).
- Sigue predominando la edificación no residencial que aporta el 79% del negocio.
- Las políticas de control de costes de explotación y la favorable evolución del negocio internacional destacan como factores importantes que justifican el incremento del EBITDA.

Inmobiliario

Ingresos ■
EBITDA ■



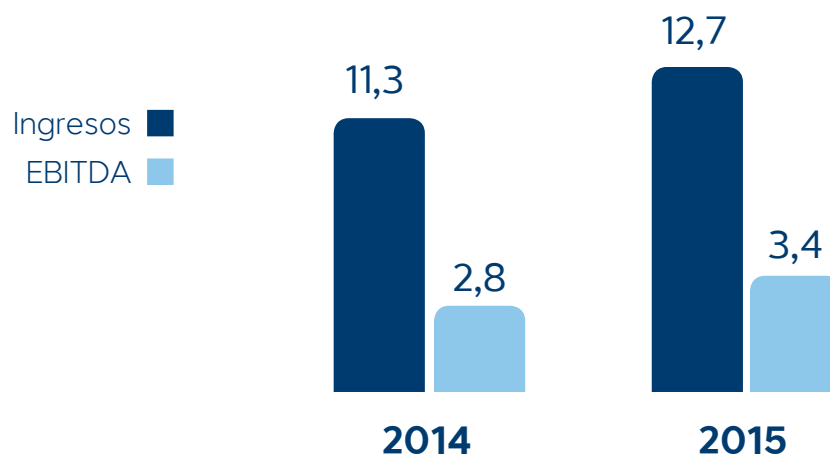
* Importes en MM€

Datos en miles de euros

GAV Ajustado al % participación	Dic. 15	Dic. 14	Variac. (%)
Terrenos y solares	126.385	130.914	-3,5%
Edificios en construcción	13.615	8.826	54,3%
Edificios construidos	32.111	44.744	-28,2%
Inversiones inmobiliarias	70.669	81.589	-13,4%
Inmovilizado	18.324	18.179	0,8%
TOTAL	261.104	284.252	-8,1%

- Disminución de los ingresos por las menores entregas de vivienda en 2015 en Perú, país que genera la casi totalidad de ingresos de esta área (Fase IX Parques de la Huaca).
- El EBITDA se sitúa en 10,2 MM €, lo que representa un 35,3% de las ventas, 2,8 p.p. superior al correspondiente al ejercicio 2014.

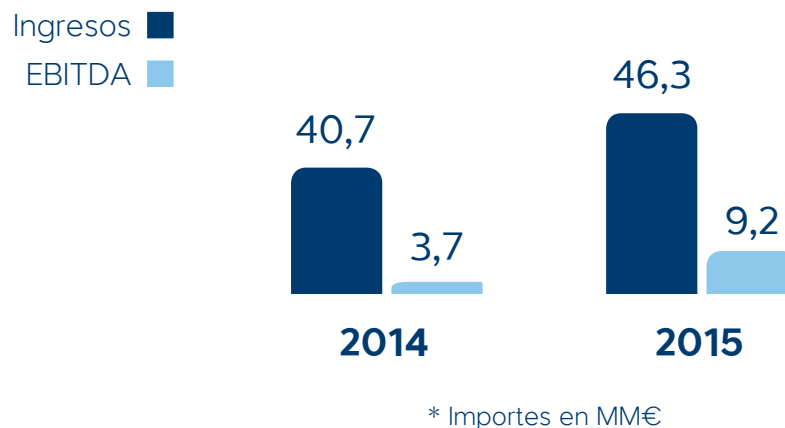
Energía



* Importes en MM€

- Línea de actividad recurrente y estable, manteniéndose tanto en ingresos como en EBITDA con respecto al año anterior.
- El margen de EBITDA se sitúa en el 26,9% (24,8% el 2014).
- La cartera contratada al cierre del ejercicio asciende a 553 MM€.

Concesiones y servicios



- Aumento de los ingresos y del EBITDA como consecuencia de la finalización de la obra, entrega y puesta en funcionamiento de los Hospitales Maipú y La Florida en Chile.
- En marzo de 2015 se reestructuró la financiación de la concesión a través de la emisión de bonos por importe total de 227 MM € que fue colocada con gran éxito y aceptación en el mercado de capitales de Chile.

1. Entorno Económico

2. Grupo Global

3. Año 2015 en GSJ

4. Líneas de Actividad

5. Información Económico Financiera

6. Responsabilidad Social Corporativa



ESTADIO SANTIAGO BERNABÉU (MANTENIMIENTO DEL PATRIMONIO DEL REAL MADRID)

Cuentas de pérdidas y ganancias consolidada

	2015		2014		Variación
	MM€	%	MM€	%	
Importe Neto de la cifra de Negocios (INCN)	536,1	100,0%	465,1	100,0%	15,3%
Otros Ingresos de Explotación	7,9	1,5%	10,1	2,2%	-21,5%
Gastos Brutos de Explotación	-500,2	-93,3%	-441,1	-94,9%	13,3%
Resultado Bruto de Explotación (EBITDA)	43,8	8,2%	33,8	7,3%	29,6%
Dotación de la amortización	-5,7	-1,1%	6,4	-1,4%	-11,1%
Deterioro de Existencias	0,1	0,0%	1,0	0,2%	-86,7%
Variación de Provisiones Comerciales y otros	-7,5	-1,4%	-17,0	-3,7%	-55,6%
Resultado de Explotación (EBIT)	30,8	5,7%	11,4	2,5%	169,2%
Gastos Financieros Netos	-0,1	0,0%	3,9	0,8%	n.a
Variación Valor Razonable en Instrumentos Financieros	-20,3	-3,8%	0,0	0,0%	n.a
Diferencias de Cambio y otros	1,1	0,2%	-7,4	-1,6%	n.a
Resultado Entidades Valoradas por Mét. Participación	-0,8	-0,2%	-0,9	-0,2%	-2,2%
Resultado Antes de Impuestos (EBT BAI)	10,7	2,0%	7,1	1,5%	49,5%
Impuesto de Sociedades	-3,4	-0,6%	-49,6	-10,7%	-93,2%
Resultado Después Impuestos de Actividades Continuas	7,3	1,4%	-42,5	-9,1%	n.a
Rdo. ejercicio precedente op. Interrumpidas (neto impuestos)	0,0	-17,2%	-80,2	-31,1%	n.a
Resultado del Ejercicio	7,3	1,4%	-122,7	-26,4%	n.a

Cuentas de pérdidas y ganancias consolidada

**EBITDA de 43,8 MM €
margen del 8,2% sobre
ventas (+29,6%)**

**El EBIT alcanza los 30,8
MM € (incremento del
+169,2% sobre 2014)**



**Resultado antes de
impuestos 10,7 MM €
(+49,5%)**

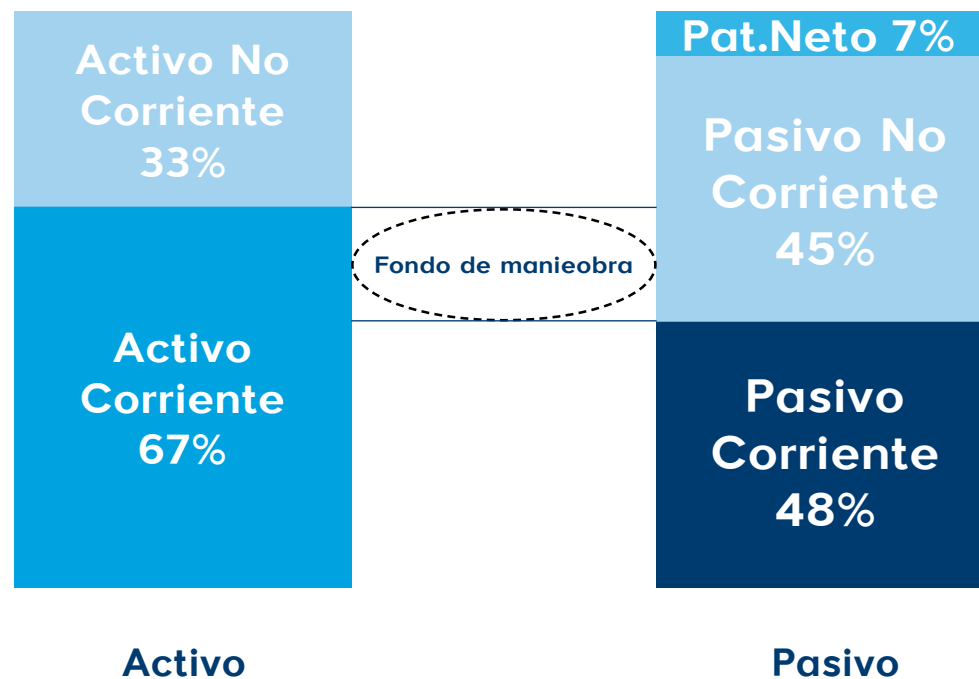
**Resultado consolidado
de 7,3 MM €**

Balance consolidado de gestión

ACTIVO	2015		2014		Variación
	MM€	%	MM€	%	
Inmovilizado Intangible	18,9	1,9%	20,3	0,8%	-7,2%
Inmovilizado Material	45,9	4,7%	52,0	2,2%	-11,6%
Inversiones Inmobiliarias	5,7	0,6%	3,9	0,2%	45,9%
Otros Activos No Corrientes (Inv. Asoc., diferidos, otros)	257,0	26,1%	291,5	12,1%	-11,8%
Total Activos No Corrientes	327,5	33,3%	367,7	15,3%	-10,9%
Activos no corrientes mantenidos para la venta	0,0	0,0%	1.432,7	59,6%	n.a.
Existencias	92,2	9,4%	77,4	3,2%	19,1%
Deudores Comerciales	271,4	27,6%	241,3	10,0%	12,5%
Efectivo y Otros Activos Líquidos	293,8	29,8%	286,1	11,9%	2,7%
Total Activos Corrientes	657,4	66,7%	2.037,6	84,7%	-67,7%
TOTAL ACTIVO	984,8	100,0%	2.405,2	100,0%	-59,1%
PASIVO					
Total Patrimonio Neto	68,0	6,9%	42,5	1,8%	59,9%
Deuda Financiera Bancaria No Corriente	405,9	41,2%	373,4	15,5%	8,7%
Instrumentos Financieros Derivados	1,2	0,1%	31,7	1,3%	-96,2%
Otros Pasivos No Corrientes (prov., diferidos, otros)	38,9	3,9%	54,1	2,2%	-28,2%
Total Pasivo No Corriente	446,0	45,3%	459,2	19,1%	-2,9%
Pasivos vinculados con act. no corr. mantenidos para la venta	0,0	0,0%	1.432,7	59,6%	n.a.
Deuda Financiera Bancaria Corriente	47,0	4,8%	76,4	3,2%	-38,5%
Acreedores Comerciales	384,6	39,1%	349,7	14,5%	10,0%
Otros Pasivos Corrientes (prov., vinculadas y otros)	39,2	4,0%	44,7	1,9%	-12,2%
Total Pasivo Corriente	470,8	47,8%	1.903,5	79,1%	-75,3%
TOTAL PASIVO	984,8	100,0%	2.405,2	100,0%	-59,1%

(*) Bajo el epígrafe **Patrimonio Neto**, se ha incorporado la cifra de 102,4 MM € correspondiente al préstamo participativo de Grupo Empresarial San José, S.A.

Estructura de balance equilibrada



- Fondo de manieobra positivo de 186,6 MM € frente a los 134,1 MM € a cierre de 2014.
- Crece el Patrimonio Neto un 59,9% hasta situarse en 68 MM €.

Deuda financiera neta

	2015		2014		Variación
	MM€	%	MM€	%	
Efectivo y Otros Activos Líquidos	293,8	100,0%	286,1	100,0%	2,7%
Total Posiciones Activas	293,8	100,0%	286,1	100,0%	2,7%
Deuda Financiera No Corriente	405,9	89,0%	373,4	77,3%	8,7%
Instrumentos Financieros Derivados Pasivos l/p	1,2	0,3%	31,7	6,6%	-96,2%
Deuda Financiera Corriente	48,7	10,7%	78,1	16,2%	-37,6%
Total Posiciones Pasivas	455,9	100,0%	483,2	100,0%	-5,7%
Deuda financiera asociada a actividades discontinuadas	0,0		1.277,3		
TOTAL DEUDA FINANCIERA NETA	162,1		1.474,4		-89,0%

■ A cierre 2015 la DFN se sitúa en 162,1 MM € representando una reducción del 89% con respecto al cierre de 2014, principalmente como consecuencia de la reestructuración financiera llevada a cabo por el Grupo en 2014.

■ Sin tener en cuenta la deuda asociada a actividades discontinuadas, igualmente se produce una reducción de DFN por importe de 35 MM €, lo que representa una mejora del 17,76% con respecto al ejercicio anterior.

Generación recurrente de caja

	2015	2014
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO	MM€	MM€
Recursos Generados por las Operaciones	39.218	33.785
Variaciones de Circulante	8.508	28.893
Otros	-4.384	-5.659
Flujo de caja Operativo Neto	43.342	57.019
Desinversiones / (Inversiones)	10.249	-5.840
Variación inversiones financieras corrientes	29.629	47.819
Flujo de Caja por Inversiones	39.878	41.979
Flujo de Caja Libre	83.220	98.998
Cobros / (Pagos) por valores propios	-1.553	-2.902
Incremento / (Disminución) Endeudamiento	-25.187	-33.748
Ingresos / (Gastos) Financieros	-17.624	-11.355
Otros	-10.282	-5.879
Fujo de Caja por Financiación	-54.646	-53.884
Flujo de Caja Total	28.574	45.114

Cartera

Cartera por Tipología	2015	
	MM€	%
Construcción	1.020	56%
Obra Civil	230	13%
Edificación No Residencial	731	40%
Edificación Residencial	53	3%
Industrial	5	0%
Concesiones y Servicios	263	14%
Mantenimiento	39	2%
Concesiones	223	12%
Energía	553	30%
Total Cartera	1.835	100%
Ámbito Nacional	892	49%
Ámbito Internacional	943	51%
Cliente Público	1.180	64%
Cliente Privado	656	36%

La cartera internacional supone más de la mitad de la cartera del Grupo.

Entre la últimas adjudicaciones internacionales se encuentran:

- ✓ Hospital Aguascalientes (México)
- ✓ Hospital Ovalle y Hospital Calama (Chile)
- ✓ Autopista elevada y carriles adicionales (Kappara – Malta)

1. Entorno Económico
2. Grupo Global
3. Año 2015 en GSJ
4. Líneas de Actividad
5. Información Económico Financiera

6. Responsabilidad Social Corporativa



PARQUES EÓLICOS EN URUGUAY (90MW). INGENIERÍA Y PROYECTO GSJ SOLUTIONS / EJECUCIÓN SANJOSE CONSTRUCTORA

Principios y Compromisos

- Grupo SANJOSE entiende la RSC como un firme compromiso con el bienestar de la sociedad y de las personas.
- Máxima atención a las personas, a la calidad de sus condiciones de trabajo, de igualdad y formación.
- Respeto por la diversidad y creación de una política de igualdad de oportunidades, así como el desarrollo humano y profesional.
- Prevención de Riesgos Laborales como cultura de empresa a todos los niveles jerárquicos.
- Implantación de procedimientos formales y de diálogo abierto con todos los grupos de interés.
- Política de transparencia informativa.
- Compromiso con el desarrollo sostenible y el mayor respeto por el medio ambiente.
- Políticas de I+D+i y de calidad de los productos y servicios, con el objetivo de generar riqueza y bienestar en las regiones o países donde opera.

Equipo SANJOSE

- Grupo SANJOSE tiene en su equipo humano su patrimonio fundamental.
- Grupo SANJOSE está convencido de que invertir en sus recursos humanos es invertir en liderazgo, en crecimiento, en I+D+i, en definitiva, invertir en futuro.
- La gestión de los Recursos Humanos se inspira en los códigos éticos de igualdad de oportunidades, diversidad cultural, promoción interna de los mejores y exigencia de valores como implicación, responsabilidad, constancia y compromiso.

Gerencia de Riesgos y Seguros

- Grupo SANJOSE sigue apostando por la Gerencia de Riesgos como instrumento vertebrador del negocio y como herramienta imprescindible para una gestión sólida y responsable, lo que nos permite minimizar riesgos y aportar seguridad a las diferentes actividades del negocio.
- En lo que respecta a la política de Prevención de Riesgos Laborales, Grupo SANJOSE considera a las personas como el principal activo a proteger, y su seguridad constituye el principal objetivo.
- El carácter global de nuestro Grupo y de los riesgos a los que se enfrenta, hacen que desde esta área se trabaje para lograr la mejor protección posible desde la anticipación y el estudio de los riesgos concretos de cada proyecto. Todo ello se ha de conjugar con la necesidad de ser compliance y dar cumplimiento a las exigencias normativas y regulatorias de cada país en esta materia.
- Para cumplir sus objetivos, Grupo SANJOSE cuenta con un Programa de Seguros de ámbito mundial respaldado por Aseguradoras de máxima solvencia que se conjuga con la emisión de pólizas locales adaptadas a las necesidades concretas en los países en los que se desarrollan los proyectos, garantizando así la obtención de un adecuado nivel de protección frente al riesgo y aportando confianza a clientes y accionistas.

Medio ambiente y calidad

- La implicación y motivación de Grupo SANJOSE con la calidad, establece como seña de identidad la mejora continua de los servicios prestados y la adaptación a las necesidades y expectativas de sus clientes, con el único objetivo de alcanzar su plena satisfacción con el trabajo realizado.
- El compromiso con el medio ambiente de Grupo SANJOSE se refuerza con su apuesta por el desarrollo de energías renovables, tecnologías limpias y la gestión de la eficiencia energética, todo ello unido a una política de calidad basada en las directrices de la normas ISO.

Respeto y adaptación con el entorno

- Grupo SANJOSE tiene cultura de permanencia allí donde se implanta con el objetivo de mantener relaciones a largo plazo basadas en la confianza, colaboración, transparencia y profesionalidad.

- Grupo SANJOSE oferta experiencia, tecnología, capacidad de trabajo y una total adaptación a las exigencias del país, así como un firme compromiso de contribuir al desarrollo y potenciación de la economía local.

- Entre las principales iniciativas responsables que realiza el Grupo, cabe destacar:
 - ✓ Promoción, diseño y ejecución viviendas sociales en Perú.
 - ✓ Estudios medioambientales de terrenos en proyectos de desarrollo sostenible de Paraguay.
 - ✓ En Nepal y Timor, con programas formativos en materia de seguridad y prevención, junto con otros programas para mejorar las condiciones socioculturales.
 - ✓ Implantación de importantes medidas de sostenibilidad en los obras civiles de la India, al objeto de garantizar la preservación de la flora y fauna local.
 - ✓ Colaboración con la Fundación de Hospitales Nisa para el fomento, promoción y apoyo a la investigación científica, la formación y docencia en el ámbito médico/sanitario, y desarrollo de actividades de carácter científico, cultural y de interés social.



MUSEO LOUVRE ABU DHABI (EMIRATOS ÁRABES UNIDOS) EN EL PRIMER ENCENDIDO DE LAS 4.500 LUCES DE TUBO DE ACERO DE LA ESTRUCTURA DE LA CÚPULA

El presente documento contiene manifestaciones de futuro sobre intenciones, previsiones o expectativas de Grupo SANJOSE o de su dirección a la fecha de realización del mismo, relativas a la actividad y situación del Grupo.

Estas manifestaciones de futuro o previsiones no constituyen por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos, incertidumbres y otros factores externos relevantes, que podrían derivar en que los resultados difieran de los puestos de manifiesto en el presente documento.

Este documento, incluyendo las estimaciones de futuro que contempla, se facilita con efectos única y exclusivamente para el acto de hoy.

Grupo SANJOSE expresamente, declina cualquier obligación o compromiso de facilitar ninguna actualización o revisión de la información aquí contenida, ningún cambio en sus expectativas o ninguna modificación de los hechos, condiciones y circunstancias en las que se han basado estas estimaciones sobre el futuro.

Este documento contiene información financiera elaborada de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Se trata de una información no auditada, por lo que no se trata de una información definitiva, que podría verse modificada en el futuro.

Ni la compañía ni ninguno de sus asesores o representantes asumen responsabilidad de ningún tipo, ya sea por negligencia o por cualquier otro concepto, respecto de los daños o pérdidas derivados de cualquier uso de este documento o de sus contenidos.

Además, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna jurisdicción.

Ni este documento ni ninguna parte del mismo constituyen un documento de naturaleza contractual, ni podrá ser utilizado para integrar o interpretar ningún contrato o cualquier otro tipo de compromiso.

El presente documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley 24/1998, de 28 de julio, del Mercado de Valores, en el Real Decreto-Ley 5/2005, de 11 de marzo, y/o en el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, y su normativa de desarrollo.